



Nous mettons à votre disposition tous les outils pour vendre mieux et plus



Dans le cadre de la consolidation de notre réseau de partenaires, nous vous proposons une charte de partenariat donnant accès à des avantages et services complémentaires.

Cet agrément vous permet d'être reconnu et identifié par le marché comme partenaire privilégié d'un constructeur leader en France sur le marché des télécoms industriels et points de ventes.

Notre engagement : une réelle implication auprès de vous tant en terme de services qu'en terme de marge.

Vos engagements (après analyse du questionnaire et si vous répondez aux critères d'agrément) seront de suivre notre formation dans un délai maximum de 3 mois et de nous communiquer le compte-rendu des affaires gagnées ensemble.

Nous espérons vous accueillir dans ce programme pour y développer un « business » profitable pour tous.

Le Directeur Général.



DEMANDE D'AGREMENT KORTEX

Revendeur KORTEX PSI Agréé 2017-2018



DEMANDE D'AGREMENT

Cette demande est valable quel que soit votre grossiste. N'en remplissez qu'une.

Pour devenir Revendeur KORTEX PSI agréé, merci de remplir cette demande d'agrément et de nous la retourner par fax au : **01.34.04.37.65** ou par e-mail : **contact@kortex-psi.fr**.

Dès acceptation de votre demande, un kit de bienvenue vous sera expédié (tarif, formation, interlocuteurs, conditions, objectifs, certificat d'agrément, etc.,).

Votre société (informations obligatoires)

Raison sociale / Enseigne : _____

Adresse : _____

Code postal : _____ Ville : _____

Téléphone : _____ Fax : _____

E-mail : _____

Statut juridique : _____ Nom du responsable légal : _____

SIRET : _____ Code APE ou NAF : _____

Nombre de points de vente : _____

Effectifs : _____ CA global : _____

Votre personnel :

Liste des personnes destinataires des informations commerciales, marketing et techniques :

Nom	Prénom	Tél.	Fax	E-mail	Fonction

NB : merci de nous indiquer les adresses de vos agences pour diffuser des informations si l'adresse diffère de celle de la raison sociale :

.....

DEMANDE D'AGREMENT

Suite

Votre activité

Solutions sectorielles

Avez-vous des solutions sectorielles spécifiques ?

oui

non

Si oui, dans quels secteurs d'activité ? _____

Vos agréments actuels

Principaux marchés traités par votre société

<i>Marchés</i>	<i>% CA</i>	<i>Principales références</i>
Grande Distribution	_____	_____
Santé	_____	_____
Commerce organisé	_____	_____
Petit Commerce	_____	_____
Industrie	_____	_____

Je certifie sur l'honneur que les informations fournies sur le présent formulaire sont exactes.
Signature autorisée du représentant légal de la société.

Fait à :

Le :

Cachet de la société (obligatoire)

TOUS LES AVANTAGES des revendeurs KORTEX agréés

Nos engagements

- L'accès au Back Office : Ingénieur commercial dédié accessible en permanence
- L'accès au support avant-vente
- L'accès à la hot line gratuite
- L'envoi du tarif
- Un produit de démonstration trimestriel à des conditions préférentielles :
 - Un produit par point de vente et par Revendeur KORTEX PSI Agréé
 - Une configuration tous les 3 mois choisie sur l'ensemble de la gamme
 - La non-commercialisation par le Revendeur de cette machine pendant 3 mois
- Une animation marketing :
 - L'accès aux documentations commerciales à chaque lancement de nouveau produit
 - Les accès au web revendeurs
 - L'accès aux promotions et offres spéciales
- L'invitation aux manifestations, salons
- L'accès, après accord préalable, à des conditions spéciales pour une affaire identifiée (justificatif systématique : copie de la facture du Revendeur au client final)
- La formation gratuite d'un ingénieur commercial et d'un ingénieur technico-commercial

Vos engagements

- Suivre les formations aux produits KORTEX dans un délai de 3 mois
- Communiquer au minimum chaque trimestre le compte-rendu des affaires gagnées

Réalisez votre objectif de chiffre d'affaires périodique avec KORTEX PSI via votre grossiste et nous vous accordons en plus :

- Une remise arrière calculée sur les ventes de matériels KORTEX réalisées au cours de la période de référence via les grossistes. L'accès à cette remise est lié à la fourniture des justificatifs identifiant le client final et les grossistes.

Engagement annuel (nb de Routeurs 3G / 4G)	Commande initiale	Lot de commande minimum	Remise de fonctionnement	Remise arrière si objectif atteint
entre 200 & 350	30	20	40%	2%
entre 350 & 500	40	30	42%	3%
entre 500 & 700	75	40	44%	4%
entre 700 & 1000	100	50	45%	5%
entre 1000 & 1500	150	100	47%	6%
> 1500	150	100	50%	7%

La remise définie par le nombre de routeurs 3G / 4G est valable pour tout le reste de la gamme